

**D**at wij het volste vertrouwen hebben in uw succes met ons product mag blijken uit een aantal opmerkelijke extra's die wij u bieden, die als bijzonder mogen worden bestempeld in de softwaremarkt.

### **U hoeft ons niet te geloven, geloof onze klanten!**

Allereerst bieden wij u graag als potentiële nieuwe relatie een kijkje in de keuken bij al bestaande relaties. In overleg bieden wij u in alle openheid de gelegenheid om al wat wij u vertellen en beloven te toetsen aan de ervaringen van bestaande ClassBase gebruikers. Wij zijn terecht trots en zuinig op onze indrukwekkende referentielijst en hechten eraan om uw organisatie als nieuwe en zeer tevreden relatie toe te mogen voegen.

Het is immers voor alle partijen van groot belang dat er een product wordt aangeschaft dat geschikt is voor uw branche en disciplines en dat de gemaakte afspraken correct worden nagekomen zodat er uiteindelijk goed, tevreden en succesvol gebruik van ClassBase zal worden gemaakt. Dat is de enige, veilige garantie voor zowel uw als onze continuïteit!

Deze kwaliteitsfilosofie achter ClassBase is reeds 22 jaar onze manier van werken en doen.

### **Geen investeringsrisico**

Wij kunnen ons voorstellen dat in een mogelijke vergelijking met andere oplossingen de keuze voor de juiste oplossing lastig kan zijn voor u. U moet immers afgaan op blauwe ogen, op een mooi verhaal en op al wat u in een relatief korte presentatie heeft kunnen zien. Voorts is er de valkuil dat u wellicht appels met peren vergelijkt en had u net een andere perceptie bij hetgeen de verkoper u had uitgelegd.

Natuurlijk kan naast bewezen kwaliteit de investering in een product een doorslaggevende rol spelen, in dat geval kiest u voor de meest economische oplossing. Grote kans dat u dan ook voor ClassBase kiest... Toch bieden wij u de unieke kans om 'live' en zonder risico kennis te maken met ClassBase alvorens u tot definitieve aanschaf overgaat. Die unieke mogelijkheid bieden wij u in de vorm van een proefplaatsing.

De voordelen zijn evident:

1. U krijgt vrijblijvend de beschikking over een ClassBase licentie die wij voor u volledig configureren zoals wij dat ook voor u zouden doen bij een verkoop, u krijgt dus geen uitgekilde versie maar de oplossing zoals u die voor ogen had.
2. Gedurende de configuratie en het inpassen van uw eisen en wensen (trefwoordenboom, tabellen etc.) kunt u 24 uur per dag, zeven dagen per week de voortgang volgen en al direct ClassBase testen, tot het moment dat u tevreden bent. Daarna kan ClassBase geheel gereed migreren naar uw eigen webserver en ondersteunen wij u bij de installatie en eventuele aanvullende instellingen. Desgewenst kunt u er ook voor kiezen om op onze webserver verder testen in een beveiligde omgeving.
3. Hoewel er voor ons geen verschil bestaat tussen onze inspanningen vóór of na een verkoop kunt u er voor uw gevoel nog zekerder van zijn dat wij onze uiterste best zullen doen om van de proefplaatsing een succes te maken, wij willen u immers graag als nieuwe, tevreden relatie toevoegen aan ons klantenbestand!
4. U kunt nu - al dan niet beperkt - starten met ClassBase en gedurende de overeengekomen proefperiode testen en gebruik maken van de helpdesk of ondersteuning op locatie.
5. U betaald niets voor de licenties, niets voor de proefplaatsing en het gebruik en u loopt geen risico een desinvestering te doen in software. De enige vergoeding die hier tegenover staat zijn onze uren die nodig waren voor de configuratie en de eventuele reiskosten. Indien u na de proefperiode uw doel heeft bereikt en tevreden bent kunt u direct door met ClassBase en wikkelen wij de administratieve transactie voor u af. Bent u van mening dat ClassBase niet de juiste keuze was voor uw doel dan stopt daar helaas de samenwerking en ronden wij deze voor u af.

Indien u meer informatie wenst over een proefplaatsing dan zijn wij u graag van dienst om de te maken afspraken in detail met u te bespreken. Bel met Frank Westerhout op 06-53382714 of mail [frank@classbase.nl](mailto:frank@classbase.nl)